

GAVIN ANDERSON & COMPANY

Capitán Haya 38, 8º izq.; 28020 Madrid
Tel.: +34 91 702 71 70 / Fax: +34 91 308 2467**LA GACETA**
DE LOS NEGOCIOSFecha: 14/07/08
Sección: Legal y Fiscal
Página/s: 36

Abogados

La crisis retrasa la llegada de despachos internacionales

Los bufetes prefieren apostar por países emergentes como China e India

Irina Moreno

CUANDO la estadounidense Howrey aterrizó en el mercado español, todo hacía presagiar que muchos bufetes internacionales seguirían su estela. Nada más lejos. Tras un año de su llegada, ninguno ha probado suerte en España. Cazatalentos y abogados lo achacan a una misma causa: la crisis económica. El fantasma de la recesión ha provocado que España pierda atractivo para los inversores de la abogacía.

Los últimos ránking de competitividad han relegado a España a una posición que no se corresponde con la de la octava economía más grande del mundo. "Hay despachos que querían abrir y ahora están en standby, esperando a que la situación económica mejore. En los dos próximos años volverán con un interés claro", explica Alejandro Kress, director de Shilton Sharpe Quarry (SSQ).

Parón económico

Otro gran conocedor de la abogacía internacional, Santiago Martínez Lage, es de la misma opinión. El socio director de la oficina de Howrey en Madrid afirma que "cuando hay parón en la economía, también lo hay en los despachos. Las firmas multidisciplinarias, que son las que tienen intereses en España, también son las que más se resienten porque viven de las grandes operaciones, que ahora mismo están paralizadas".

Pero no sólo la crisis económica frena la llega-



El centro financiero de Madrid es el lugar donde están localizadas todas las sedes de los despachos internacionales que se han asentado en España. LGN

da de los grandes de la abogacía. Los países emergentes se han posicionado como un gran destino inversor y, por tanto, como un gran competidor de España. Asia está en el punto de mira de todos por su rápida rentabilidad y su imponente despegue económico. Dubai y Hong Kong se erigen como las ciudades favoritas de los magnates de la abogacía. La internacional Salans es un ejemplo de ello. Hace poco sucumbió a los encantos de China. El codirector en España de este bufete, Javier Lasa, confirma que el destino favorito de los despachos hoy por hoy está en India y China. Ignacio Bao, presidente de Bao & Partners, también considera

Asia está en el punto de mira de los magnates de la abogacía

La atracción de talento es una cortapisa para las firmas extranjeras

que las grandes firmas están retrasando su llegada principalmente por el auge que están experimentando los países asiáticos, más que por las crisis en la que se encuentra anclada España. "Varios despachos querían venirse y han frenado sus planes porque han priorizado las inversiones en Asia", explica.

La atracción de talento es otra de las cortapisas con las que se encuentran los despachos extranjeros que quieren aterrizar en España. Luis Riesgo, socio director en Madrid de la americana Jones Day, considera que en tiempos de incertidumbre económica, es todavía más difícil conseguir fichar a los profesionales idóneos.

La firma americana White & Case, la excepción

La excepción que confirma la regla tiene nombre y apellidos. Se llama White & Case, es estadounidense y a finales de este año y principios de 2009 abrirá oficina en España. Lo han confirmado a LA GACETA diversas fuentes, que aseguran que la llegada de este despacho será la única que se produzca en los próximos dos años.

Coloso del sector

Es un coloso de la abogacía: 2.300 letrados repartidos en 38 oficinas de 25 países en Europa, América, África y Asia. Fue una de las primeras firmas en darse cuenta de la importancia de la internacionalización y es considerada por los más prestigiosos ránking de abogacía como uno de los despachos más poderosos.

Fuentes cercanas a este despacho americano señalan que White & Case ha elegido Madrid para completar su presencia europea y para tender puentes con Latinoamérica, destino que está empezando a sonar con fuerza entre los inversores. "A finales de año cerraremos el contrato", aseguran.